

INVITATION

◆ **Rendez-vous de la mondialisation** ◆
3^{ème} session

« **Comment rendre la mondialisation socialement acceptable ?** »

avec

Thierry VERDIER

Directeur scientifique, Paris-Jourdan Sciences économiques ;
Directeur d'études, EHESS

et

Marcel GRIGNARD

Secrétaire national, CFDT

le **mardi 12 septembre 2006**, 18 h 30 à 20 h 00

Université Paris I – Panthéon-Sorbonne

salle 1, Galerie Soufflot, 1^{er} étage

12, place du Panthéon

75231 Paris Cedex 05

(Accès : RER Luxembourg ; Bus 21, 27, 38, 82, 84, 85, 89)

Les économistes ont l'habitude de dire que l'ouverture commerciale permet d'élever le niveau de revenu et de bien-être de chaque nation à la condition que chacune se spécialise dans les activités pour lesquelles elle détient un avantage comparatif. Cette spécialisation nécessite, néanmoins, des ajustements sectoriels et géographiques à l'intérieur de chaque pays. Ce processus entraîne des perdants et des gagnants et engendre des inégalités perçues négativement par une bonne partie de la population. Sans intervention de l'État, les coûts sont supportés par les individus perdant leur emploi ou acceptant des baisses de revenus réels, et il est logique que ces derniers s'opposent à un mouvement dont ils ne voient pas les avantages. L'État peut néanmoins intervenir en prélevant sur le surplus des gagnants de la mondialisation de quoi indemniser les perdants, et en aidant ces derniers à se réorienter vers d'autres activités... à condition de disposer d'un outil de redistribution adéquat. L'enjeu est donc de s'interroger sur la manière la plus efficace de redistribuer les gains pour rendre la mondialisation socialement plus acceptable. L'économie politique nous enseigne alors qu'un « libre-échange socialement responsable » ne peut survenir que si les perdants de la mondialisation ont suffisamment de poids politique et s'ils perçoivent que cette solution peut leur être plus favorable que le retour au protectionnisme.

Pour tout renseignement complémentaire : www.rdv-mondialisation.fr.